

ТРЕНИНГ «НЕТВОРКИНГ»

КАК ЗАВОДИТЬ ПОЛЕЗНЫЕ СВЯЗИ И БИЗНЕС-КОНТАКТЫ?

КОГДА НУЖЕН ТРЕНИНГ «НЕТВОРКИНГ: КАК ЗАВОДИТЬ ПОЛЕЗНЫЕ БИЗНЕС-КОНТАКТЫ?»

- ▶ Вы понимаете, что связи решают если не всё, то очень многое. Вы хотите построить сеть полезных контактов, чтобы достичь личных и профессиональных целей.
- ▶ Вы – интроверт. Вам сложно вступать в контакт с незнакомыми людьми и поддерживать разговор на нейтральные темы. На тренинге Вы получите техники нетворкинга для интровертов.
- ▶ Вы периодически посещаете деловые мероприятия (выставки, тренинги, семинары), где много интересных людей. Но Вы не знаете, как с ними познакомиться, с чего начать разговор.
- ▶ В Вашей записной книжке много разных контактов коллег, партнеров, знакомых. Но с большинством Вы не поддерживаете отношения. Вы узнаете, как грамотно развивать отношения.
- ▶ У Вас есть страничка в соцсетях, но Вы все еще не используете соцсети для налаживания полезных связей. Вы не знаете, с чего начать нетворкинг в социальных сетях.
- ▶ Вы испытываете неуверенность при вступлении в контакт с новыми людьми, часто забываете имена новых знакомых и не используете техники «Elevator Speech» для самопозиционирования.



ЦЕЛЬ ТРЕНИНГА – ОСВОИТЬ ПРИНЦИПЫ И ЗАКОНЫ НЕТВОРКИНГА, ТЕХНИКИ НАЛАЖИВАНИЯ СВЯЗЕЙ И РАЗВИТИЯ ОТНОШЕНИЙ С ЛЮДЬМИ



1 день



Очно / дистанционно



8-20 сотрудников

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

1
Приветствие, знакомство
Понятие нетворкинга
Феномен тесного мира
Нетворкинг и Ваши цели

3
Техники FORM, smalltalk
Прием «Экспромт»
Техника «Elevator Speech»
5 способов запоминать имена

2
ТОП-5 мест для нетворкинга
Способы преодоления страха
3 повода вступления в контакт
Алгоритм создания сети контактов

4
Матрица развития отношений
3 важных группы контактов
Нетворкинг в соцсетях
Много практики на тренинге

ВНИМАНИЕ!

Окончательная версия программы тренинга разрабатывается для Вашей ситуации с учетом особенностей продукта, компании, конкурентов, опыта и квалификации участников и т.д.

По статистике, инвестиции в тренинг «Нетворкинг» окупаются после нескольких знакомств. Ведь каждое знакомство может изменить жизнь, бизнес, уровень дохода. Ибо связи решают всё!



СОВКОМБАНК



ОЛЕГ ШЕВЕЛЕВ

- ▶ Бизнес-тренер, к.э.н., основатель «ПораРасти.РФ»
- ▶ Автор курсов «Конструктор скриптов продаж», «Хакер возражений» и др.
- ▶ Автор статей в журналах в рубриках «Продажи», «Управление продажами» и др.
- ▶ 30+ корпоративных клиентов из России, Украины, Белоруссии, Чехии, Казахстана
- ▶ 3000+ сотрудников обучено очно, 20000+ подписчиков блога

ОБСУДИМ УСЛОВИЯ ТРЕНИНГА ДЛЯ ВАС?



+79207006040



OLEG@PORARASTI.COM